

Nach dem Abschluss fragen

Spezifisch ERGO

- Dann ist es das Richtige für Sie! Wollen wir es gleich fixieren oder machen wir uns einen Termin aus?
- Fabelhaft, es passt, wann haben Sie Zeit um es verbindlich zu fixieren?
- Dann haben wir das passende Modell für Sie gefunden, wollen wir den Vertrag gleich aufsetzen?
- Dann passt es, welche Summe hätten Sie gerne als monatliche Sparrate?
- In diesem Fall ist es ideal für Sie, welchen Betrag sollen wir nehmen?

- Ich spüre es ganz deutlich, das ist Ihr Ding/ Sie wollen es unbedingt haben.
- Was wäre das schlimmste was passieren könnte, wenn Sie sich jetzt für das Investmentkonto entscheiden?
- Was muss jetzt noch passieren, dass Sie sich für das Investmentkonto entscheiden?
- Wenn Sie sicher sein können, dass Sie mit unserem Modell auf lange Sicht besser abgesichert sind, werden Sie sich dann JETZT dafür entscheiden?

Allgemein

- Ist das ein fairer Vorschlag?
- Ist das fair?
- Stimmen Sie mir zu?
- Einverstanden?
- Ist das gut so?

- Und? (danach schweigen)
- Möchten Sie von diesen Vorteilen profitieren?
- Sollen wir es so machen?
- Sind Sie grundsätzlich daran interessiert?
- Macht das Sinn?

- Was sagen Sie zu dieser ausgezeichneten Lösung?
- Das ist doch eine super Sache!
- Und, wie gefällt Ihnen diese geniale Idee?
- Wo sehen Sie Ihre besonderen Vorteile?
- Ich spüre ganz genau, das ist Ihr Ding!

- Was sagen Sie zu diesem individuellen Konzept?
- Sind Sie auch der Typ Mensch, der die Qualität zu schätzen weiß?